Kjære gode Frittstående Hudpleiekonsulent

Vet du hva som skiller de som har kommer lenger i sin karriere fra andre? De har fått flere NEI!

Vi må alltid gjennom nei, for å komme til JA.

Så ukens utfordring er:

Samle 50 NEI innen neste mandag kl. 21

Du kan få flere nei fra samme kunde, for det er alltid minst 5 spm. du kan spørre den samme kunden om:

- ✓ Vil hun ha et hudpleiekurs (og være vertinne)
- ✓ Vil hun handle produkter (både gamle og nye kunder)
- ✓ Vil hun treffe deg, så du kan fortelle henne om hvordan hun også kan jobbe som Frittstående Hudpleiekonsulent
- ✓ Vil hun være med på et mandagsmøte
- ✓ Vil hun være med som gjest på et gjestevent (eks. 29. sept. Oslo, 17. okt. Lillestrøm, og flere andre datoer i landet)

Skriv inn NEI i tabellen. Blir det avtaler skriver du dato, eller hva du har solgt for i kr.

Navn	Kurs Dato	Produkter Kr.	Intervju Dato	Mandagsmøte Dato	Guestevent Dato	Annet